

RAPORT BIEŻĄCY NR 60/2006

Data sporządzenia: 2006.12.22

Temat: Znacząca umowa

Podstawa prawna: Art. 56 ust. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie – informacje bieżące i okresowe.

Zarząd Spółki informuje, że dnia 22 grudnia 2006r. podpisał z jednym ze swoich dostawców kontrakt importowy na dostawę w 2007 roku blach gorąco i zimnowalcowanych na rynku Polski, Czech i Słowacji. Wartość kontraktu wynosi 35 mln USD czyli około 101 mln zł i jest on ważny do 31 stycznia 2008 roku.

Zabezpieczeniem kontraktu dla sprzedającego będą gwarancje bankowe. Pozostałe warunki umowy są standardowe i nie odbiegają one od przyjętych warunków dla tego typu umów.

Łączna wartość umów z tym kontrahentem w okresie ostatnich 12 miesięcy, po uwzględnieniu powyższego kontraktu, wynosi około 173 mln zł.

Celem powyższych działań jest pozyskanie stałego, alternatywnego źródła dostaw wyrobów hutniczych i zmniejszenie uzależnienia się Spółki od innych dostawców. Dostawy w ramach tego kontraktu zabezpieczą planowany wzrost sprzedaży w obrębie sieci handlowej w Polsce, w zakresie wyżej wymienionych asortymentów. Umowa gwarantuje m.in. pokrycie znacznej części zapotrzebowania w 2007 roku w sieci handlowej Drozapol-Profil S.A. w Polsce, u klientów w Czechach i na Słowacji, pokrycia zapotrzebowania w zakresie strategicznej umowy z firmą Alpos, a także pokrycia potrzeb w zakresie dostaw kręgów, uruchamianego na przełomie I i II kwartału 2007 roku Serwis Centrum w Ostrowcu Świętokrzyskim.

Kryterium uznania za umowę znaczącą przyjmuje się 10% przychodów ze sprzedaży.

Ze względu na ochroną istotnego interesu handlowego Spółki oraz w związku z zatwierdzeniem przez Komisję Nadzoru Finansowego prospektu emisyjnego Spółki wraz z wnioskiem o utajnienie niektórych informacji, w tym nazwy kontrahenta, o którym mowa w niniejszym raporcie, przekazanie nazwy kontrahenta podmiotom, o których mowa w artykule 56 ust. 1 ustawy o ofercie publicznej - w tym do publicznej wiadomości - nastąpi do 30 września 2007 r.